



Wir sind ein international tätiges Datawarehouse und machen unsere Kunden mit B2C Online Direktmarketing erfolgreich. Mit unseren innovativen und maßgeschneiderten Lösungen begeistern wir große Unternehmen und starke Marken. Im Zuge einer Neuprodukt-einführung verstärken wir unser Team und suchen ab sofort einen

## Salesmanager (w/m)



**TASKS** ○ Akquise und Betreuung von Kunden in unterschiedlichen Branchen  
○ Bedarfsanalyse und professionelle Beratung der Kunden vor Ort ○ Präsentation und Verkauf unserer innovativen Produkt-Lösungen ○ Entwicklung von kundenindividuellen Online-Vermarktungskonzepten ○ Minimum 25% Reisetätigkeit

**PROFIL** ○ Mindestens 3 Jahre Vertriebs Erfahrung ○ hohe Affinität zum Onlinebusiness  
○ Durchsetzungsstärke, Kommunikationstalent und professionelles Auftreten ○ hohe Kunden- und Lösungsorientierung ○ Ziel- und potentialorientiertes eigenständiges Handeln  
○ Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift ○ Grundkenntnisse in MS Office Anwendungen

Es erwarten Sie attraktive Rahmenbedingungen in einem stark wachsenden und dynamischen Unternehmen. Außerdem bieten wir Ihnen ein attraktives Vergütungssystem, flexible Arbeitszeiten und einen hohen Entwicklungs- und Gestaltungsspielraum in moderner Arbeitsatmosphäre.

Das Gehalt für diese Position liegt über KV und orientiert sich am (Vorarlberger) Arbeitsmarkt und an der bereits gesammelten Berufserfahrung. Über vollständige und aussagekräftige Bewerbungsunterlagen freut sich Herr Martin Häusle | [m.haeusle@adrom.net](mailto:m.haeusle@adrom.net) | +43 (0) 5522 / 74813 - 17 und steht bei weiteren Fragen sehr gerne zur Verfügung.